

ANALISIS FORECASTING PENDAPATAN PENJUALAN SEPEDA MOTOR PADA PT. SUMMIT OTO FINANCE CABANG KEDOYA

Geri Garnadi, Darmadi, SE, MM.

Penulisan Ilmiah, Fakultas Ekonomi, 2007

Universitas Gunadarma

<http://www.gunadarma.ac.id>

kata kunci : forecasting

Abstraksi :

Setiap perusahaan pasti mempunyai tujuan untuk memaksimalkan nilai dan laba perusahaan, untuk itu suatu perkiraan atau peramalan dimasa yang akan datang yang dijadikan dasar bagi seorang manajer untuk mengambil suatu keputusan yang baik, sangat dibutuhkan sekali agar perusahaan dapat mencapai tujuan tersebut. Oleh sebab itu penulis ingin mencoba melakukan peramalan pendapatan penjualan PT. Summit Oto Finance cabang Kedoya untuk bulan Maret 2007 sampai dengan bulan Agustus 2007, dengan metode rata-rata bergerak (moving average) 3 bulan, yang menghasilkan peramalan untuk bulan Maret 2007 sebesar 15.900 Milyar, bulan April 2007 sebesar 15.276 Milyar, bulan Mei 2007 sebesar 14.437 Milyar, bulan Juni 2007 sebesar 15.204 Milyar, bulan Juli 2007 sebesar 14.972 Milyar, bulan Agustus 2007, sebesar 14.871 Milyar, dengan deviasi absolut rata-rata (MAD) dan akar kesalahan rata-rata kuadrat (RMSE) sebesar Rp 3.934 Milyar selama perhitungan peramalan untuk bulan Juni 2006 sampai dengan Februari 2007. Dan dengan metode trend kuadrat terkecil (least square) dengan menggunakan persamaan $y_1 = 21.397 - 0.392(x)$ menghasilkan peramalan untuk bulan Maret 2007 sebesar Rp16.301 Milyar, bulan April 2007 sebesar Rp 15.517 Milyar, bulan Mei 2007 sebesar Rp 14.733 Milyar, Juni 2007 sebesar Rp 13.949 Milyar, bulan Juli 2007 sebesar Rp 13.165 Milyar, dan bulan Agustus 2007 sebesar Rp 12.381 Milyar, dengan deviasi absolut rata-rata (MAD) dan akar kesalahan rata-rata kuadrat (RMSE) sebesar Rp 2.658 Milyar selama perhitungan peramalan untuk bulan Maret 2006 sampai dengan Februari 2007.