

ANALISIS SISTEM PENJUALAN KONSINYASI PADA APOTEK DUTA MEDIKA

Satriyo Supono, Misdiyono, SE.,MMSI

Penulisan Ilmiah, Fakultas Ekonomi, 2009

Universitas Gunadarma

<http://www.gunadarma.ac.id>

kata kunci : penjualan konsinyasi, apotek d

Abstraksi :

Penjualan secara konsinyasi merupakan salah satu diantara berbagai cara yang dibutuhkan oleh para produsen dalam memasarkan produk-produknya dengan cara menitipkan barangnya kepada agen penjual (komisioner) untuk dijual kepada konsumen dengan memberikan sejumlah komisi tertentu. Di pihak agen, di samping mendapatkan komisi, mereka juga mendapatkan penggantian atas beban-beban yang telah dikeluarkan dalam menjual barang konsinyasi tersebut serta resiko-resiko yang mungkin terjadi selama melakukan penjualan barang konsinyasi dapat dihindarkan. Diantara sekian banyak agen penjual yang melakukan penjualan barang konsinyasi, Apotek Duta Medika merupakan salah satu diantaranya. Dalam melakukan penjualan konsinyasi, Apotek Duta Medika bekerja sama dengan PT. Pharos Indonesia dengan barang yang dikonsinyasi berupa 10 pak Pehacomin yaitu yang terjadi selama bulan mei 2006. Dari mekanisme tersebut, penulis merasa tertarik untuk lebih memahami bagaimana sistem penjualan barang konsinyasi yang sedang berkembang saat ini. Penulis juga berharap agar penelitian ini dapat bermanfaat baik bagi para pembaca, khususnya bagi rekan-rekan mahasiswa se-almamater.