

# **PERAMALAN PENJUALAN MOTOR PADA UD. FOTER JAYA MOTORINDO**

**SHERLY FEBRIANTI, MASLIAH, SE, MMSI**

Penulisan Ilmiah, Fakultas Ekonomi, 2008

Universitas Gunadarma

<http://www.gunadarma.ac.id>

kata kunci : peramalan penjualan

Abstraksi :

Pertumbuhan perekonomian semakin pesat dewasa ini mendorong semakin tinggi tingkat persaingan didalam dunia usaha, Oleh karena itu perusahaan harus dapat meningkatkan mutu dan daya saingnya demi usaha menjaga keseimbangan usahanya. Setiap perusahaan harus dapat mempersiapkan persediaan produksi dengan tepat tanpa ada produk yang tidak terjual atau tidak diminati menumpuk di gudang persediaan. Perusahaan berusaha untuk meningkatkan penjualan, Sehingga perusahaan tersebut dapat memperoleh keuntungan sesuai dengan yang diharapkan. Untuk menghadapi persaingan dimasa yang akan datang maka perusahaan harus dapat meramalkan penjualan produknya . Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui metode mana yang lebih tepat digunakan perusahaan dengan tingkat kesalahan yang paling kecil guna untuk meningkatkan penjualan produk untuk masa yang akan datang. Dari perhitungan peramalan yang didapat menggunakan metode Moving average untuk bulan Juni 2008 sebesar Rp111.780.000.000,00, Juli sebesar Rp113.020.000.000, Agustus sebesar Rp113.520.000.000,00, September Rp112.770.000.000,00, Oktober sebesar Rp113.100.000.000,00, November sebesar Rp113.130.000.000,00 dan Desember sebesar Rp113.000.000.000,00, Dengan menggunakan metode Weigh Moving Average peramalan untuk bulan Juni 2008 sebesar Rp 1.129.500.000,00, Bulan Juli 2008 sebesar Rp 1.181.200.000,00, Bulan Agustus 2008 Rp 1.175.000.000,00, Bulan September 2008 sebesar Rp1.167.700.000,00, Bulan Oktober 2008 sebesar Rp 1.172.500.000,00, Bulan November 2008 sebesar Rp 1.171.500.000,00 dan bulan Desember sebesar Rp 1.170.900.000,00. Dengan peramalan ini UD. FOTER JAYA MOTORINDO dapat mengantisipasi kemungkinan yang terjadi pada penjualan motor pada tahun 2008 dan dapat mengambil langkah yang tepat untuk bertahan dan mengembangkan usaha dalam bidang penjualan motor Honda.